



Commercial neuf et occasion sur secteur

■ Missions :

Prospecter l'ensemble des clients du secteur confié
Définir les besoins du client et le conseiller
Expertiser les matériels avec rigueur
Veiller à l'évolution et à l'activité des concurrents du marché
Construire une relation loyale et de confiance avec les clients

■ Compétences :

Vous disposez déjà de bonnes connaissances générales et êtes familier avec le milieu agricole. De niveau BAC Pro, BTS, vous avez la capacité de suivre les programmes de formation d'un constructeur et êtes apte à utiliser les applications informatiques, internet et outils de vente standards. Vous êtes rigoureux et ordonné, vous avez le sens du commerce et de la relation humaine. Vous aimez prendre des initiatives et saurez aménager vos horaires.

■ Equipements :

Véhicule, PC, téléphone, tablette, application expertise, CRM sur téléphone

■ Rémunération :

Salaire fixe + variable + prime de fin d'année

« Travailler ensemble avec Engagement, Confiance et Plaisir, en étant Juste »



RAKORD, 344 route du Logis Neuf 01310 Confrançon

Contact Lionel MARTIN

martinlionel@rakord.fr - 06 02 05 51 74

Discrétion assurée